

ÍNDICE GENERAL

PRÓLOGO.....	<i>xiii</i>
PRESENTACIÓN	<i>xv</i>

CAPÍTULO I **Marco legal de la valoración aduanera en Colombia**

Por: *Ramiro Araújo Segovia*

INTRODUCCIÓN	1
1. LA JERARQUÍA NORMATIVA.....	1
1.1. La Constitución nacional	1
1.2. La ley marco de aduanas.....	3
1.3. Acuerdo sobre Valoración de la Organización Mundial del Comercio (OMC)	5
1.4. Decisión 571 de la Comisión del Acuerdo de Cartagena	7
1.5. Resolución 846 de la secretaría de la Comunidad Andina, modificada por la Resolución 1684 del 23 de mayo de 2014 (vigente a partir de los 60 días posteriores a su publicación en la Gaceta Oficial del Acuerdo de Cartagena 2340 del 28 de mayo de 2014).....	10
1.6. Decreto 2685 de 1999	18
1.7. Resolución DIAN 4240 de 2000.....	19
1.8. Opiniones consultivas, comentarios, notas explicativas, estudios de casos y estudios del Comité Técnico de Valoración de la OMA.....	20
CONCLUSIÓN.....	25

CAPÍTULO II El método de valor de transacción

Por: Juan David Barbosa Mariño

INTRODUCCIÓN	27
1. LA NOCIÓN	27
2. PRINCIPIOS PARA SU APLICACIÓN	29
2.1. Principio de neutralidad	29
2.2. Principio de prelación.....	30
2.3. Principio de no discriminación en razón de las fuentes de suministro	31
3. ELEMENTOS PARA SU APLICACIÓN	31
3.1. Un precio pagado o por pagar	32
3.2. Directa o indirectamente al vendedor o en beneficio de este....	33
3.3. Por una venta	34
3.4. De una mercancía	34
3.5. Realizada para la exportación a Colombia.....	39
3.6. Ajustado de conformidad con lo dispuesto en el artículo 8º del acuerdo.....	40
3.7. Independientemente de cuándo haya tenido lugar la transacción	41
4. ELEMENTOS QUE DIFICULTAN SU APLICACIÓN	42
5. EN QUÉ CASOS NO APLICA ESTE MÉTODO.....	42
6. DOCUMENTOS EXIGIBLES PARA PROBAR EL MÉTODO DE VALOR DE TRANSACCIÓN	44

CAPÍTULO III Los métodos secundarios de valoración de mercancías en aduana

Por: Gabriel Ibarra Pardo

INTRODUCCIÓN	47
--------------------	----

1. APLICACIÓN DE LOS MÉTODOS SECUNDARIOS: EFECTO CASCADA	48
1.1. Método del valor de transacción de mercancías idénticas o similares	49
1.1.2. Conceptos sobre los que está estructurado el método.....	49
1.1.3. Mercancías idóneas para ser consideradas por la aduana y la determinación del precio de referencia	50
1.1.4. El nivel comercial y los ajustes en razón de la cantidad..	51
1.1.5. Problemas que presenta la aplicación de este método.....	53
1.2. Método del valor deductivo.....	54
1.2.1. Datos reales, objetivos y cuantificables.....	56
1.3. Método del valor reconstruido o inductivo	58
1.3.1. Formación del valor reconstruido.....	58
1.3.2. Dificultades que se derivan de la aplicación de este método	59
2. LA OPCIÓN DEL ARTÍCULO 4º DEL ACUERDO	61
3. MÉTODO DEL ÚLTIMO RECURSO	62
3.1. Valores en aduana determinados anteriormente.....	63
4. APLICACIÓN FLEXIBLE DE LOS MÉTODOS.....	64
5. TERCERA ALTERNATIVA CONSIGNADA EN LA OPINIÓN CONSULTIVA 12.1 ...	65
6. LOS CASOS ESPECIALES DE VALORACIÓN.....	66
6.1. Casos especiales de valoración	66
6.1.1. Valor asegurado y precios de referencia	68
7. SISTEMA DE PROHIBICIONES	71
7.1. El precio de venta en el país de importación de mercancías producidas en ese país	71
7.2. Un sistema que prevea la aceptación, a efectos de valoración en aduana, del más alto de los valores posibles	72
7.3. El precio de mercancías en el mercado nacional del país exportador.....	72
7.4. Un costo de producción distinto de los valores reconstruidos que se hayan determinado para mercancías idénticas o similares de conformidad con lo dispuesto en el artículo.....	73

7.5.	El precio de mercancías vendidas para exportación a un país distinto del país de importación	74
7.6.	Valores en aduana mínimos	74
7.7.	Valores arbitrarios o ficticios	75
8.	COMPORTAMIENTO DE LAS ADUANAS	75
	CONCLUSIÓN.....	75

CAPÍTULO IV **Vinculación y valoración aduanera**

Por: *Ciro Meza Martínez*

	INTRODUCCIÓN	77
1.	VINCULACIÓN ADUANERA	78
1.1.	Criterios de vinculación aduanera.....	78
1.2.	Relación entre la determinación del valor en aduana y los criterios de vinculación	80
1.2.1.	Influencia de la vinculación en la determinación del precio	80
1.2.2.	Valor de transacción aceptado en una venta realizada entre vinculados	82
1.3.	Efectos de la valoración según las notas interpretativas del acuerdo.....	83
1.3.1.	Influencia de la vinculación en la determinación del precio	84
1.3.2.	Valor de transacción aceptado en una venta realizada entre vinculados	88
1.4.	Valor reconstruido como método de valoración aplicable a los casos de vinculación.....	90
1.4.1.	Valor reconstruido	90
1.4.2.	Determinación del valor reconstruido	92
1.4.3.	Aplicación sucesiva de los métodos de valoración	96
	CONCLUSIÓN.....	99

CAPÍTULO V
Ajustes positivos al valor de transacción

Por: Diana Rodríguez Bermúdez

INTRODUCCIÓN	101
1. MARCO LEGAL	102
2. AJUSTES OBLIGATORIOS.....	104
2.1. Características comunes	104
2.1.1. Son inherentes al valor de transacción	105
2.1.2. Son taxativos.....	105
2.1.3. Se realizan únicamente con base en datos objetivos y cuantificables	105
2.1.4. Pueden ser permanentes u ocasionales	106
2.2. Comisiones y gastos de corretaje, salvo comisiones de compra...	107
2.2.1. Contrato de comisión y de corretaje	107
2.2.2. Comisión de venta	108
2.2.3. Comisión de compra	110
2.2.4. Consecuencias en caso de no lograr demostrar la existencia de una verdadera comisión de compra.....	113
2.2.5. Corredores y corretaje	114
2.3. Envases y embalajes	115
2.4. Prestaciones que suministre el importador al proveedor del exterior.....	117
2.4.1. Requisitos	117
2.4.2. Categorías del bien o servicio	118
2.4.3. Forma de proceder con el ajuste positivo.....	121
2.4.4. Determinación del valor del elemento que hace parte de la prestación	123
2.5. Cánones y derechos de licencia.....	124
2.6. Producto de la reventa que revierte directa o indirectamente al vendedor.....	125
3. AJUSTES FACULTATIVOS QUE DEPENDE	
N DE LA REGULACIÓN DE CADA PAÍS.....	127
CONCLUSIÓN.....	131

CAPÍTULO VI Ajuste al valor en aduanas por concepto de regalías

Por: *Nicolás Potdevin Stein*

INTRODUCCIÓN	133
1. CÁNONES Y DERECHOS DE LICENCIA. NOCIÓN BÁSICA. SU RELACIÓN CON LOS AJUSTES AL VALOR EN ADUANAS	134
2. RELACIÓN CON LAS MERCANCÍAS IMPORTADAS	140
2.1. Forma de pago.....	142
2.2. Mercancías producidas en el país de importación	144
2.3. Obligación de adquirir los bienes importados de ciertos proveedores.....	147
3. CONDICIÓN DE VENTA DE LAS MERCANCÍAS IMPORTADAS.....	148
3.1. Noción general	148
3.2. ¿Quién impone la condición de venta?.....	149
3.3. ¿Qué es la condición para la venta?.....	150
3.4. ¿A quién se le hace el pago de la regalía?.....	151
3.5. ¿Cómo incide la vinculación para determinar si existe o no condición de venta?.....	152
3.6. Datos objetivos y cuantificables.....	153
CONCLUSIÓN.....	155

CAPÍTULO VII Deducciones

Por: *Carlos A. Rodríguez Calero*

INTRODUCCIÓN	157
1. COMISIÓN DE COMPRA	158
2. GASTOS DE CONSTRUCCIÓN, ARMADO, INSTALACIÓN, MONTAJE, MANTENIMIENTO Y ASISTENCIA TÉCNICA REALIZADOS DESPUÉS DE LA IMPORTACIÓN DENTRO DEL PAÍS DE IMPORTACIÓN	169
3. TRANSPORTE, ACARREOS Y SEGUROS DE LAS MERCANCÍAS EN EL PAÍS DE IMPORTACIÓN	173
4. DERECHOS E IMPUESTOS A LA IMPORTACIÓN	174

5. ANÁLISIS PARTICULAR DE LAS DISMINUCIONES DE LOS ELEMENTOS DEL ARTÍCULO 8º, PÁRRAFO 2	175
---	-----

CAPÍTULO VIII
Valoración aduanera y precios de transferencia

Por: *Pedro Sarmiento*
Tomás Barreto

INTRODUCCIÓN	177
1. ANÁLISIS DE LAS METODOLOGÍAS DE PRECIOS DE TRANSFERENCIA Y DE VALORACIÓN EN ADUANAS	178
1.1. Aspectos comunes en los análisis de V.A. y P.T.	178
1.1.1. Su aplicación a transacciones entre empresas vinculadas	178
1.1.2. La aplicación del principio de plena competencia	179
1.1.3. Son sistemas que propenden por la neutralidad en su aplicación.....	181
1.1.4. La carga de la prueba de que la vinculación no afecta el precio es del contribuyente.....	184
1.1.5. Su aplicación en el valor declarado en operaciones de importación de bienes	188
1.2. Aspectos diferenciadores en los análisis de V.A. y P.T.	189
1.2.1. La finalidad	189
1.2.2. Las metodologías.....	192
1.2.3. Los momentos de aplicación	193
1.2.4. Las autoridades de fiscalización	194
2. APLICACIÓN DE LOS ESTUDIOS DE P.T. EN V.A.	196
2.1. En el valor de transacción.....	196
2.1.1. Influencia de la vinculación en el precio	196
2.1.2. El valor de transacción como reflejo de un precio de transferencia	197
2.2. Análisis del proyecto de decisión de la CAN sobre aplicación de estudios de P.T. en V.A.	199
CONCLUSIÓN.....	201
BIBLIOGRAFÍA	203

ANEXO NORMATIVO

RESOLUCIÓN 1684 DE 2014	209
ACUERDO RELATIVO A LA APLICACIÓN DEL ARTÍCULO VII DEL ACUERDO GENERAL SOBRE ARANCELES ADUANEROS Y COMERCIO DE 1994	329
RESOLUCIÓN 1456 DE 2012	347
DECISIÓN 571 DE 2003	351